

## **SEA-Manager / 100% Remote möglich (w/m/d)**

### **Wer sind wir?**

Wir sind eine E-Commerce Agentur mit Sitz in Fürstenfeldbruck (bei München.) Unser junges Team besteht aus Digital Natives, die das Netz in- und auswendig kennen. Unsere Vision ist es, die digitalen Potentiale von Unternehmen zu entfesseln. Um im E-Commerce Erfolg zu haben, bedarf es mehr als die isolierte Optimierung eines Werbekontos. Aus diesem Grund verfolgen wir als D2C Growth Agency einen holistischen Ansatz, um das volle Potenzial von E-Commerce Brands auszuschöpfen. Dabei helfen wir unseren Kunden mit Services in den Bereichen Acquisition, Retention & Optimization 8-stellige Jahresumsätze und mehr zu erreichen.

Viele von uns kennen sich schon seit dem Studium, was prägend für unseren kollegialen Umgang miteinander und die lockere Stimmung im Team ist.

Wir freuen uns auf deine Ideen und alles, was du mitbringst!

### **Was ist deine Aufgabe bei uns?**

- Du kannst mittelfristig hauptverantwortlich für den SEA-Bereich werden.
- Du arbeitest eng mit unseren Agenturkunden zusammen, die sich bei ihrem Geschäftsmodell stark auf den eigenen Online-Shop konzentrieren.
- Du hast mit den Kunden Bi-Weekly Calls in denen über Performance, Strategien und Umsetzung gesprochen wird.
- Du setzt Kampagnen & Optimierungen eigenständig um.

- Neue Ideen kannst du gerne regelmäßig miteinbringen und in Absprache mit unseren Kunden direkt testen.
- Du bist maßgeblich verantwortlich für den Erfolg unserer Kunden, da die SEA-Kampagnen ein sehr wichtiger Bestandteil für deren E-Commerce Unternehmen sind.

### **Deine Qualifikation?**

— Du hast mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich E-Commerce SEA/Google Ads. Du kennst dich außerdem mit der gesamten Google Welt aus, insbesondere Google Analytics, Google Tag Manager, Google Merchant Center und idealerweise auch YouTube. Außerdem solltest du analytische Fähigkeiten haben und verstehen, wie man den Erfolg der SEA-Kampagnen misst, einstuft und optimiert.

— Du sprichst gerne mit Menschen und weißt, wie die Kommunikation mit Kunden ablaufen sollte. Deutsch und Englisch sollten in Wort und Schrift fließend beherrscht werden.

### **Was wir dir dafür anbieten wollen?**

— Wir zahlen dir ein faires Gehalt, was zusätzlich incentiviert werden kann. Außerdem ein digitalverrücktes Team, in dessen lockerer, kreativer Arbeitsatmosphäre du dich wohlfühlen wirst. Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege – hier machen deine Ideen und deine Arbeit den Unterschied - du bist kein kleines Zahnrad im System! Benefits wie Remote Work und das Bezahlen von Kursen, Konferenzen & Co. zur Weiterentwicklung sind für uns selbstverständlich und bei allem anderen: Lass uns darüber reden, was du brauchst, um gut und mit Spaß bei der Arbeit

zu sein. Und dann sehen wir, wie wir das gemeinsam umgesetzt bekommen!

**Was gibt's zu tun?**

Schicke das, was du hast (CV, Portfolio, LinkedIn, Xing, Insta, ...) gerne formlos mit ein paar netten Zeilen an [tobias.pawlik@ondevi.com](mailto:tobias.pawlik@ondevi.com) und wir melden uns innerhalb von 48 Stunden mit den nächsten Schritten bei dir!