

B2B Marketing Lead (w/m/d), 70.000-100.000€

Festanstellung · Vollzeit · München · vor Ort oder Hybrid

Wer sind wir?

Wir sind eine führende Google Ads & E-Mail Marketing Agentur mit Sitz in Fürstentfeldbruck (bei München). Unser Team aus Digital Natives unterstützt namhafte E-Commerce-Marken (z. B. AG1, PURELEI, mammaly) auf ihrem Weg zur Marktführerschaft im DACH-Raum.

Unsere nächsten Jahre stehen im Zeichen des Wachstums. Mit dir als **Marketing Lead** wollen wir einen content-driven Marketingansatz entwickeln und umsetzen, der uns dabei hilft, planbar mehr Erstgespräche mit unseren Zielkunden zu erzielen.

Deine Aufgaben

- Entwicklung und Verantwortung für eine ganzheitliche Content-Marketing-Strategie.
- Erstellung und Steuerung von hochwertigen Inhalten (z. B. Whitepapers, Case Studies, Blogartikel)
- Leitung unserer LinkedIn-Marketingaktivitäten inklusive Performance-Monitoring.
- Strategische Zusammenarbeit mit unserer Geschäftsführung, um Marketingziele und Unternehmensvision zu verbinden.
- Optimierung unsere SEO Rankings durch neue Beiträge & die Steuerung unserer SEO Agentur.
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung von B2B-Events und zielgerichtetem Outbound-Marketing.
- Koordination des internen Teams (z.B. Webentwickler, Grafikerin, Video Editor) und von externen Dienstleister.
- Lead-Erfassung & Pflege im CRM-System (Pipedrive)

- Deine Chance: Du agierst als rechte Hand unseres Co-Founders, kannst mittelfristig Teamverantwortung übernehmen und wirst dadurch definitiv fachlich und persönlich über dich hinauswachsen.

Dein Profil

- Du hast mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im B2B-Marketing, idealerweise im Agenturumfeld oder SaaS.
- Du hast einen Track Record bei der erfolgreichen Umsetzung von Content-Marketing-Projekten für anspruchsvolle Zielgruppen.
- Du besitzt Führungs- und Coaching-Erfahrung, um ein Team strategisch und motivierend zu leiten.
- Fundierte Kenntnisse in LinkedIn-Marketing, SEO, Events und CRM-Systemen (z. B. Pipedrive).
- Du bist mit dem Bereich E-Commerce vertraut und kennst dich im Idealfall auch im Bereich Google Ads grundlegend aus.
- Du weißt dich selbst und andere so zu organisieren, dass du stets den Überblick & die Kontrolle über die verschiedenen Marketingaktivitäten & Zahlen behältst.
- Du hast eine strategische Denkweise kombiniert mit Hands-on-Mentalität und übernimmst die volle Verantwortung für deine Bereiche

Deine Benefits

- Die Chance in einer Schlüsselfunktion unseren außergewöhnlichen Wachstum signifikant mitzugestalten
- Ein attraktives Gehalt, das deine Leistung widerspiegelt
- Agenturgründer, die eine klare Vision für die Agentur haben und das Wachstum aller Mitarbeitenden proaktiv fördern
- Ein ambitioniertes Team, in dessen positiven Arbeitsatmosphäre du dich wohlfühlen wirst.
- Arbeiten auf Augenhöhe im Team und kurze Entscheidungswege – hier machen deine Ideen und deine Arbeit den Unterschied. Du bist kein

kleines Zahnrad im System, sondern kannst Prozesse prägend mitgestalten!

- Legendäre Team Events und Workations, die dir in Erinnerung bleiben werden.
- Benefits wie neuestes Apple Equipment, Wellpass und das Bezahlen von Kursen & Co. sind für uns selbstverständlich - bei allem anderen: Lass uns einfach darüber reden!

Was gibt's zu tun?

Schicke uns deinen CV formlos mit ein paar netten Zeilen an bewerbung@ondevi.com und wir melden uns innerhalb von 48 Stunden mit den nächsten Schritten bei dir!